



Für den Ausbau unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Kundenmanager im Vertriebsinnendienst m/w/d

// Was solltest Du mitbringen?

- Freude am Umgang mit Menschen und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Serviceorientiert und engagiert für persönliche und berufliche Weiterentwicklung
- Kaufmännische Ausbildung und/oder Erfahrung im Baustoffhandel
- Gutes technisches Verständnis

// Was sind Deine Perspektiven?

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem familiengeführten Unternehmen
- Ein angenehmes, familiäres Arbeitsumfeld
- Abwechslungsreiche, interessante Aufgaben für Menschen, die den direkten Kontakt mit Menschen schätzen
- Unterstützung bei der beruflichen Weiterentwicklung, auch im internationalen Umfeld

// Was wird zu Deinen Aufgaben gehören?

Als Ansprechpartner/in für unsere Kunden und Mitarbeiter im Außendienst übernimmst Du folgende Verantwortlichkeiten:

- Du kommunizierst mit unseren Kunden und bietest technische Beratung sowie Angebote
- Du pflegst den Kontakt zu unseren Kunden, um sicherzustellen, dass sie sich gut betreut und zufrieden fühlen
- Du arbeitest eng mit der Vertriebsleitung, der technischen Abteilung, dem Marketing und der Auftragsabwicklung zusammen und bist somit in wichtige Unternehmensprozesse involviert
- Du hast die Möglichkeit, dich beruflich weiterzubilden und innerhalb der Organisation weiterzuentwickeln. Dies wird ausdrücklich gefördert.

// Du bist interessiert?

Dann schicke deine Bewerbung per E-Mail an Frau Annika Fahrenholz, jobs@koester.eu.
KÖSTER BAUCHEMIE AG • Dieselstraße 1–10
26607 Aurich • www.koester.eu